



INSTITUTO POLITÉCNICO NACIONAL
SECRETARÍA DE INVESTIGACIÓN Y POSGRADO
DIRECCIÓN DE POSGRADO

FORMATO GUÍA PARA REGISTRO DE ASIGNATURAS

Hoja 1 de 3

I. DATOS DEL PROGRAMA Y LA ASIGNATURA

1.1 NOMBRE DEL PROGRAMA: DOCTORADO EN GESTIÓN Y POLÍTICAS DE INNOVACIÓN

1.2 COORDINADOR DEL PROGRAMA: DRA. ANA LILIA CORIA PÁEZ

1.3 NOMBRE DE LA ASIGNATURA: POLÍTICAS PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL

1.4 CLAVE: _____ (Para ser llenado por la SIP)

1.5 TIPO DE ASIGNATURA:

OBLIGATORIA	☐	OPTATIVA	☒
SEMINARIO	☐	ESTANCIA	☐

1.6 NÚMERO DE HORAS:

TEORÍA	☐	PRACTICA	☐	T-P	54
--------	--------------------------	----------	--------------------------	-----	---------------------------------

1.7 UNIDADES DE CRÉDITO:

1.8 FECHA DE LA ELABORACIÓN DEL PROGRAMA DE LA ASIGNATURA:

03	10	12
d	m	a

1.9 SESIÓN DEL COLEGIO DE PROFESORES EN QUE SE ACORDÓ LA IMPLANTACIÓN DE LA ASIGNATURA:

SESIÓN No.		FECHA:			
			d	m	a

1.10 FECHA DE REGISTRO EN SIP:

d	M	a

 (Para ser llenado por la SIP)

II. DATOS DEL PERSONAL ACADÉMICO

2.1 COORD. ASIGNATURA: Dr. Humberto Merritt Tapia CLAVE: 4293-EA-06

2.2 PROFR. PARTICIPANTE: _____ CLAVE: _____

_____ CLAVE: _____

III. DESCRIPCIÓN DEL CONTENIDO DEL PROGRAMA DE LA ASIGNATURA

III.1 OBJETIVO GENERAL:

Discutir las bases teóricas a partir de las cuales se justifica la intervención del Estado en el diseño e instrumentación de políticas públicas y de innovación destinadas al fomento de la actividad industrial.

Desarrollar un marco conceptual que permita al estudiante entender la intervención pública específicamente en asuntos de desarrollo económico e industrial, considerando las implicaciones e interacciones de la política y las instituciones.

Analizar los instrumentos de los que dispone el Estado para la aplicación de políticas industriales para la innovación y desarrollo tecnológico.

III.2 DESCRIPCIÓN DEL CONTENIDO

TEMAS Y SUBTEMAS	TIEMPO
1. Introducción al estudio de las políticas públicas de la innovación 1.1 Definición y alcance 1.2 Principales corrientes de pensamiento en políticas públicas 1.3 El papel del Estado como regulador, ejecutor, proveedor de información y generador de incentivos para la innovación 1.4 Fases de desarrollo de la política pública 1.5 Modelos de elaboración de la política pública 1.6 La agenda del gobierno en apoyo a la innovación	10
2. Elementos teóricos para justificar la intervención del Estado en la economía y la innovación 2.1 Fallas de mercado e intervención gubernamental 2.2 El argumento de la industria infante y el apoyo gubernamental estratégico 2.3 El papel de los incentivos para el desarrollo industrial y para la innovación 2.4 Fases de la instrumentación de políticas públicas para el desarrollo industrial y la innovación	10

3. Evolución histórica de las políticas industriales y políticas de la innovación 3.1 Orígenes de la intervención gubernamental en el desarrollo industrial 3.1.1 Jean-Baptiste Colbert y el proteccionismo francés 3.1.2 Friedrich List y el nacionalismo industrial 3.2 El despegue de las manufacturas y la postguerra 3.3. La crisis de los ochenta y el regreso al liberalismo económico 3.4 Globalización y apertura económica: la expansión de las cadenas mundiales de producción y la formación de clústeres 3.5 Cambio tecnológico y desarrollo industrial: el estado actual de la política industrial	14
4. Estudios de Caso sobre Políticas Industriales y Políticas de la innovación 4.1 El modelo estadounidense de la no-política industrial y de innovación 4.2 El modelo latinoamericano de industrialización sustitutiva de importaciones 4.3 El modelo japonés de intervención dirigida 4.4 El modelo alemán de apoyo a las pequeñas empresas en la innovación 4.5 El modelo chino de apoyos masivos a la industrialización 4.6 El caso de México: desarrollo económico sin política industrial ni perspectivas, ni innovación	10
5. Interrelación de la política de innovación y la política industrial con otras políticas públicas 5.1 Política industrial y política comercial 5.2 Política industrial y política macroeconómica 5.3 Política industrial y política ambiental 5.4 Política industrial y autonomía del Estado	10

III.3 BIBLIOGRAFIA UTILIZADA EN LA ASIGNATURA

Calderón, C. y Sánchez, I. (2012). "Crecimiento Económico y Política Industrial en México," Problemas del Desarrollo, vol. 43 (170), pp. 125-154.

Chang, H.-J. (1994). The Political Economy of Industrial Policy, Basingstoke UK, Macmillan.

Freeman, C. (1987). Technology Policy and Economic Performance, London, Pinter.

Ketels, C. H. M. (2007). "Industrial Policy in the United States," Journal of Industry, Competition and Trade, vol. 7 (3/4), pp. 147-167.

Lu, D. (2001). "Industrial Policy and Resource Allocation: Implications on China's Participation in Globalization," China Economic Review, vol. 11 (4), pp. 342-360.

McKay, D. (1983). "Industrial Policy and Non-Policy in the United States," Journal of Public Policy, vol. 3 (1), pp. 29-48.

Melo, A. (2001). "Industrial Policy in Latin America and the Caribbean At the Turn of the Century," Research Department Working Paper Series, August 2001, No. 459, Washington DC, Inter-American Development Bank, pp. 59: [<http://www.iadb.org/res/publications/pubfiles/pubWP-459.pdf>]

Merritt, H. (2008). "La Política de la Innovación Industrial en México: Una Revisión Crítica," Denarius, vol. 18 pp. 125-160.

Nezu, R. (2007). "Industrial Policy in Japan," Journal of Industry, Competition and Trade, vol. 7 (3/4), pp. 229-243.

Norton, R. D. (1986). "Industrial Policy and American Renewal," Journal of Economic Literature, vol. 24 (1), pp. 1-40.

OECD (1993). Industrial Policy in OECD Countries, Paris, OECD.

Okimoto, D. I. (1989). Between MITI and the Market: Japanese Industrial Policy for High Technology, Stanford CA, Stanford University Press.

Reich, R. B. (1982). "Making Industrial Policy," Foreign Affairs, vol. 60 (4), pp. 852-881.

Rodríguez-Clare, A. (2007). "Clusters and Comparative Advantage: Implications for Industrial Policy," Journal of Development Economics, vol. 82 (1), pp. 43-57.

Rodrik, D. (1995). "Trade and Industrial Policy Reform," in Chenery, H. B. and Srinivasan, T. N. (Eds.), Handbook of Development Economics, Amsterdam, Elsevier, pp. 2925-2982.

Sánchez, F., Fernández, M. y Pérez, E. (1994). La Política Industrial ante la Apertura, México, Fondo de Cultura Económica

Shapiro, H. (2007). "Industrial Policy and Growth," DESA Working Paper, August 2007, No. ST/ESA/2007/DWP/53, New York, United Nations, Department of Economic and Social Affairs, pp. 17: [http://www.un.org/esa/desa/papers/2007/wp53_2007.pdf]

Tyson, L. D. A. (1992). Who's Bashing Whom?: Trade Conflict in High-Technology Industries, Washington DC, Institute for International Economics.

Vorley, T. and Nelles, J. (2010). "Innovation Policy as Industrial Policy: Some Lessons from Hamburg's Regional Innovation System," Local Economy, vol. 25 (8), pp. 631-649.

III.4 PROCEDIMIENTOS O INSTRUMENTOS DE EVALUACIÓN A UTILIZAR

Participación en clase y entrega de tareas: 30 %

Trabajo final (ensayo): 70 %

El curso será impartido con base en exposiciones de parte del profesor y la participación informada de los estudiantes, con el apoyo de las lecturas asignadas y textos especializados.
